

☆ルートセールス(法人)／社内教育体制充実／機械設備の提案営業

職種	ルートセールス、法人営業		
勤務地	0姫路市大津区		
お仕事内容	営業担当として、自動化機器や省力機器などの産業用ロボット／機械設備の提案をメインに行っていただきます。併せて、弊社取り扱い商品をPR販売していただきます。新規開拓や飛び込み営業を1日10～20件程度訪問していただきます。商品単価は100万円～1,000万円程度、1ヶ月の予算は1,000万円～5,000万円程度となりますが、ノルマの概念はあまりなく、「新人はプロセス重視」の評価制度を採用しております。月々のインセンティブはありませんが、賞与に反映いたします。また、研修はビジネス基礎～商品まで充実しており、営業同行も行います。		
雇用形態	正社員		
雇用期間	期間の定めなし		
就業時間	8:10～17:00		(休憩： 分)
	残業： (～ 時間程度/月)		
給与	月給	200,000 ～ 300,000	年収300万～500万
	賞与	3～4か月 ヶ月/年	(昨年実績)
	交通費		
	その他手当 住宅手当,家族手当,通勤手当		
休日休暇	休日 土曜日,日曜日,祝日,週休2日制 隔週土曜(半日出勤)		
	有給休暇 (6ヶ月継続勤務後 日)		
	(継続勤務6ヶ月以内の有給休暇 ヶ月経過で 日)		
	その他 介護休暇,出産・育児休暇,夏季休暇,年末年始休暇,有給休暇,		
退職に関する事項	定年制	有	60 歳
	継続雇用制度	(有)	[内容 65～68歳]
	退職金制度	(有)	
社会保険加入	健康保険	有	厚生年金： 有 雇用保険： 有 労災保険： 有
	その他	財形貯蓄	
学歴	学歴不問		
経験等	顧客折衝経験 【歓迎スキル】機械設備メーカーでの営業経験		
免許・資格	自動車運転免許		
その他	前職でメーカー営業／商社営業／ドライバーなどを経験してきた社員が活躍しております		
	入社後は先輩社員とのOJTのもと業務内容を確実に覚えて頂きます。		
	配属先営業部組織構成：60代3名・50代2名・40代3名・30代2名		
求人人数	1 人		
勤務先概要	創立：昭和5年(設立 昭和26年2月)、資本金：2,000万円、従業員：58名、事業内容： 一般高圧ガス(産業用ならびに医療用)の製造及び販売、ガス関連機器、装置等の販売、修理、ガス供給設備、配管等の設計施工		
	溶接材料 溶断機器 工具 機械 安全保護具等関連商品の販売		
担当者	徳重		
お仕事番号	123		